



少年時代の僕は

世間一般で言う
「悪い子」
のレッテルを貼られ

それはそれは
悪いと言われるようなことを
何度も繰り返していた

調子に乗って

乗せられて

やんちゃだった僕は
18歳で数々の
ビジネスを起業

自動車、不動産……
それはもの見事に
成功し

21歳にして15億円を
稼いでいた



しかし

トク

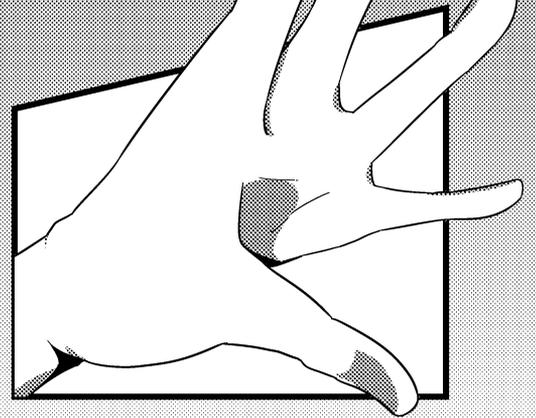
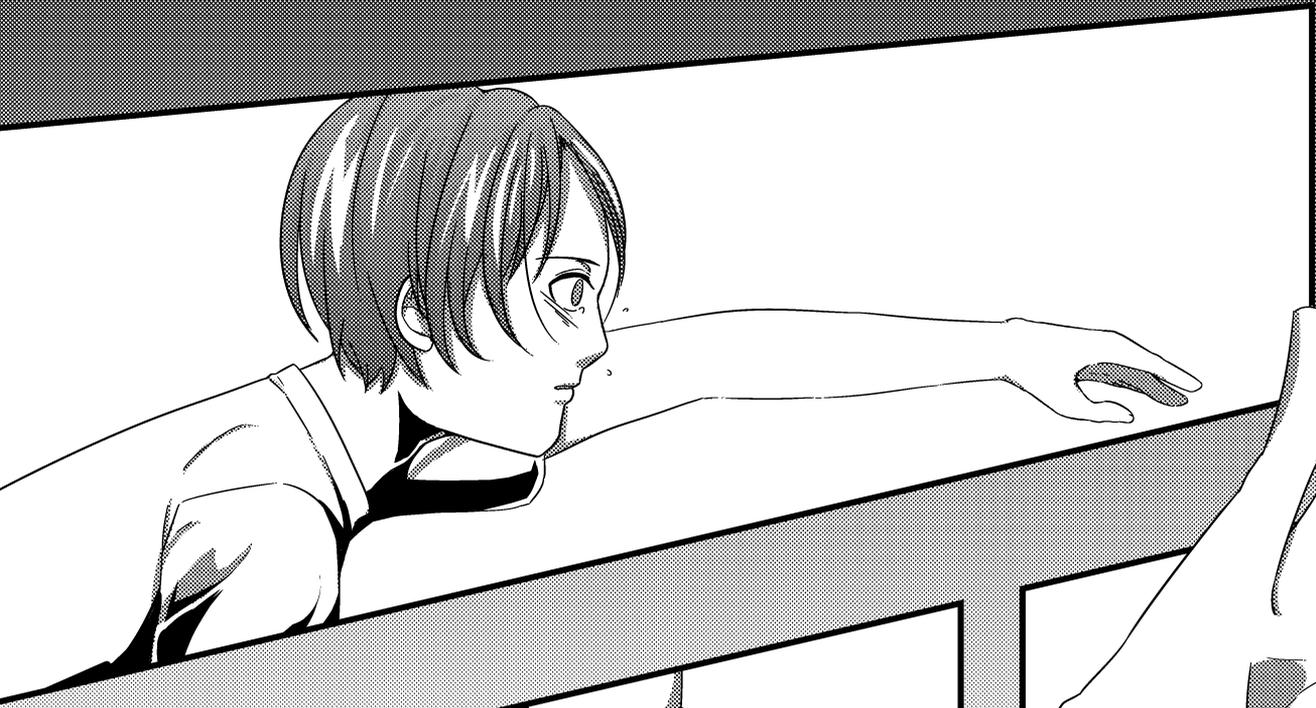
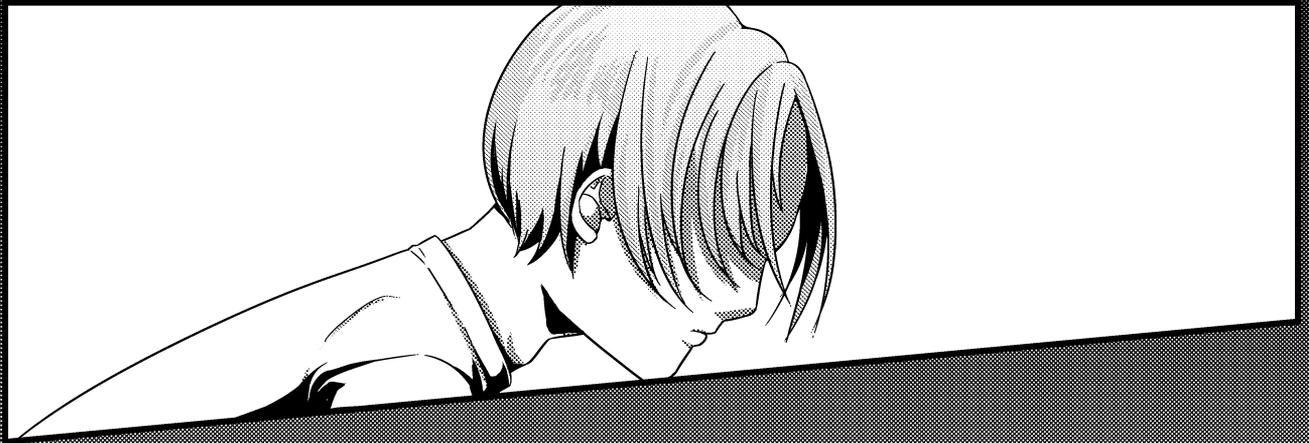
ク

底

事業の失敗

3億もの借金を抱えた。





それは

成功から一変
人生のどん底に
落ちた



僕という
「原石」の
はじまりの話



あおあお ……

ライト通信
に入社

22歳
諸石 竜也

の

うなみに

※OA機器とは。
情報機器。情報にアクセスする
ための機器・周辺機械
(情報用ハードウェアなど)
のことを指す。

OA機器を取り扱う事業
を展開するここで



死に物狂いで
営業に打ち込んで
いた





一日
円の生活



もちろん
気軽に飯になど
行ける訳も無く



ひたすら
仕事に打ち込んだ

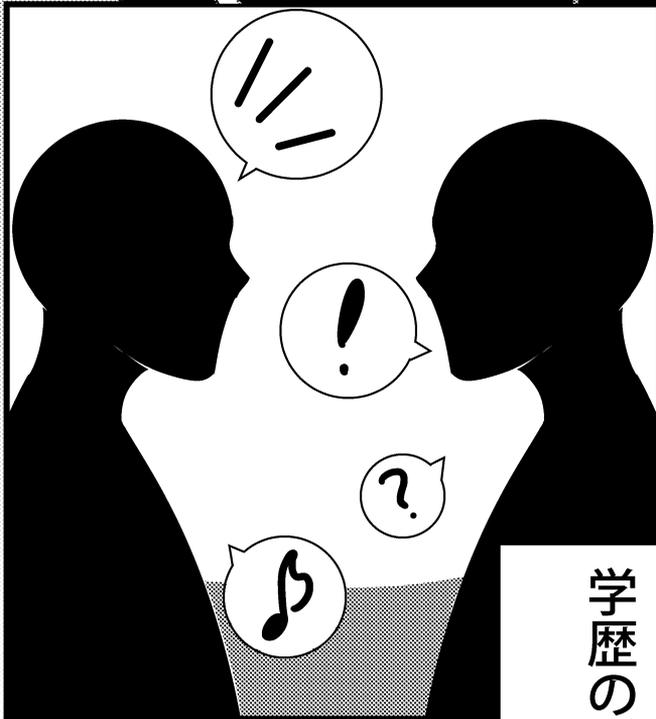


その分ある
時間を使って

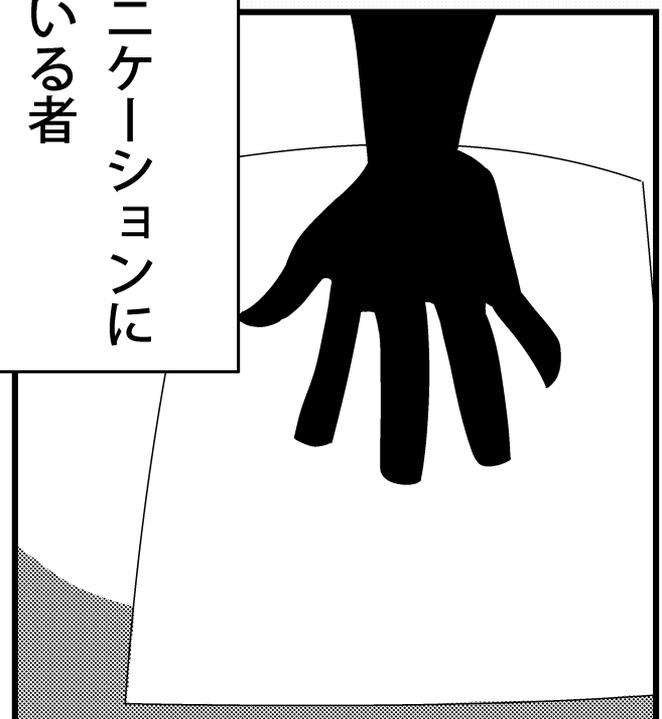
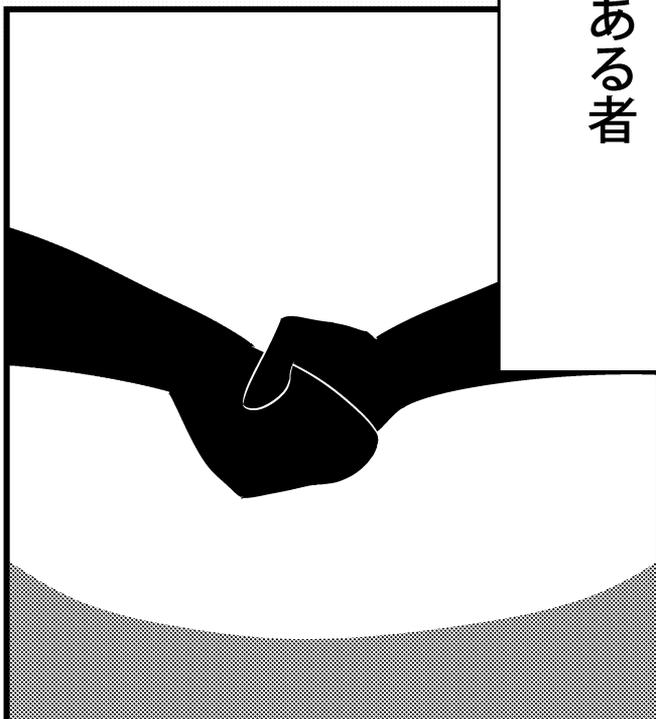


正直

他の誰かより
特出するような何かを
自分は持っていない



コミュニケーションに
長けている者
学歴のある者



僕に秀でているものがあるとするなら

情報収集能力

行動力

それを補う

ひたすらに
「負けたくない」と

努力

努力を重ねることが
僕の花だった。

!?

そと



僕が

営業部長
に…?



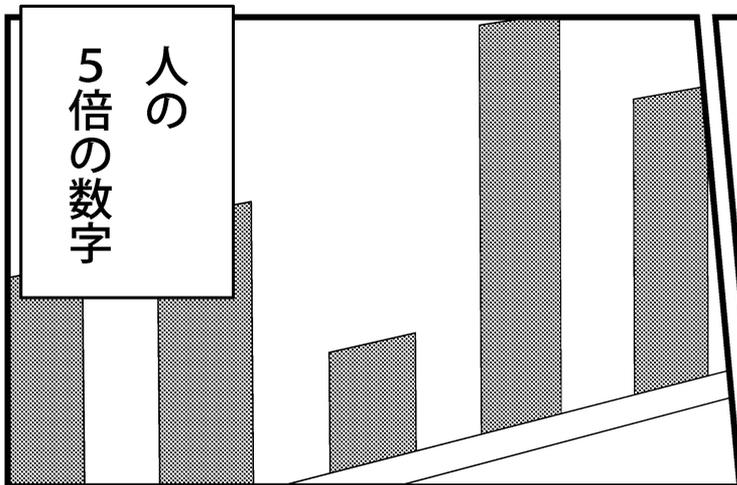
23歳
営業部長
に昇進



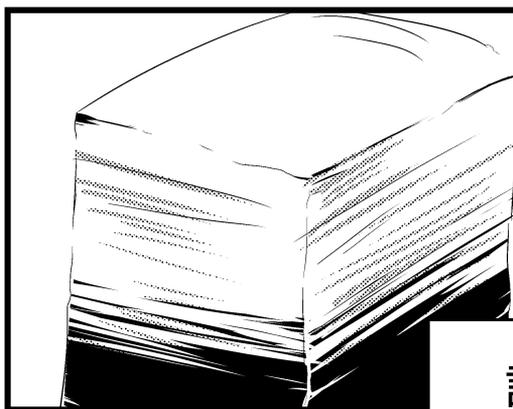


そこからの
一年は

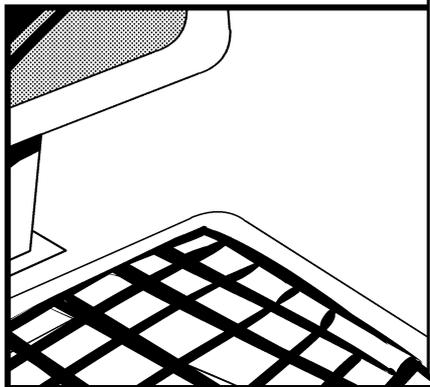
前年より更に
厳しい一年だった



人の
5倍の数字

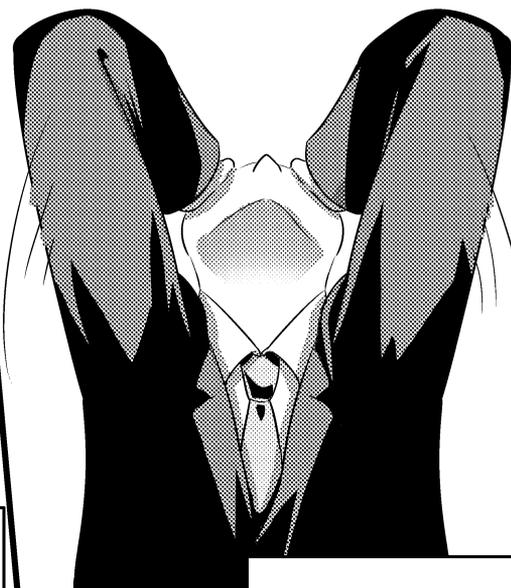


5倍の努力

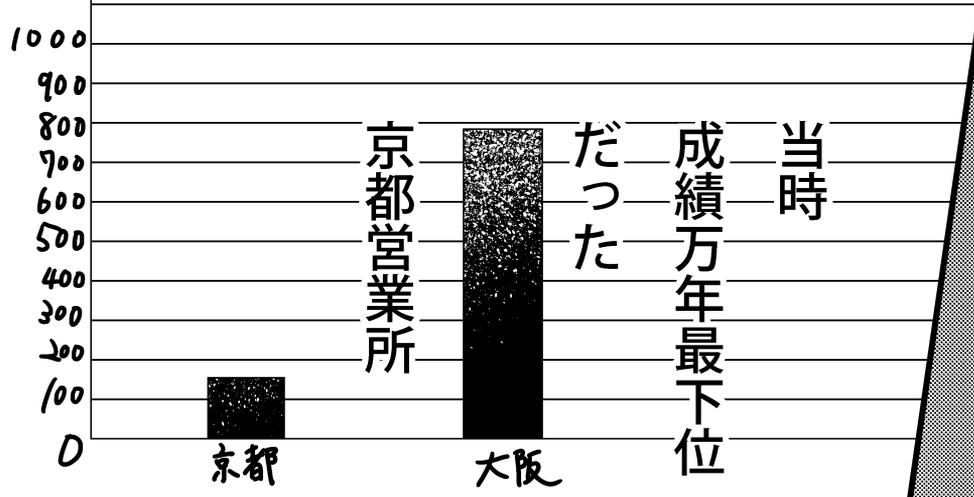


自分の言い分を通す
ためにはそれなりの
証明が必要だった

あ



自分の仕事に
納得出来なければ
誰もついては来ない



また一年
ひたすらに努力を
し続けた僕は――



大阪で
信用出来る
メンバーと共に

本日より

京都営業所
所長に就任しました

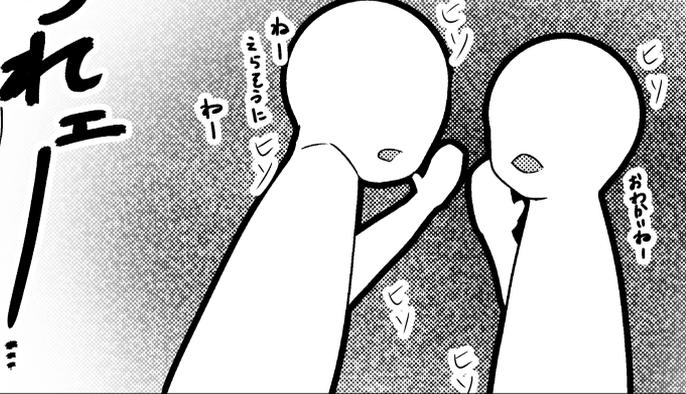
諸石です





しかし
そう簡単な
話ではない

自分より歳も上な
社員の中には反発を
持つものも多かった



大阪の代表として
みっともない姿は……

もう
意地だった

まずは結果を出さねば
そう皆を
必死にまとめ上げ

かんぱーい!!

一ヶ月後



皆のお陰だよ

見事
全国トップの数字を
叩き出した



ああ

やりましたね
所長



ジュース
注ぎますよ!

まだまだ
あるよ〜!

お菓子はございませぬ

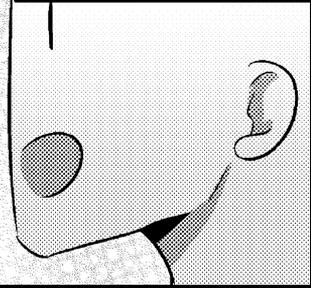
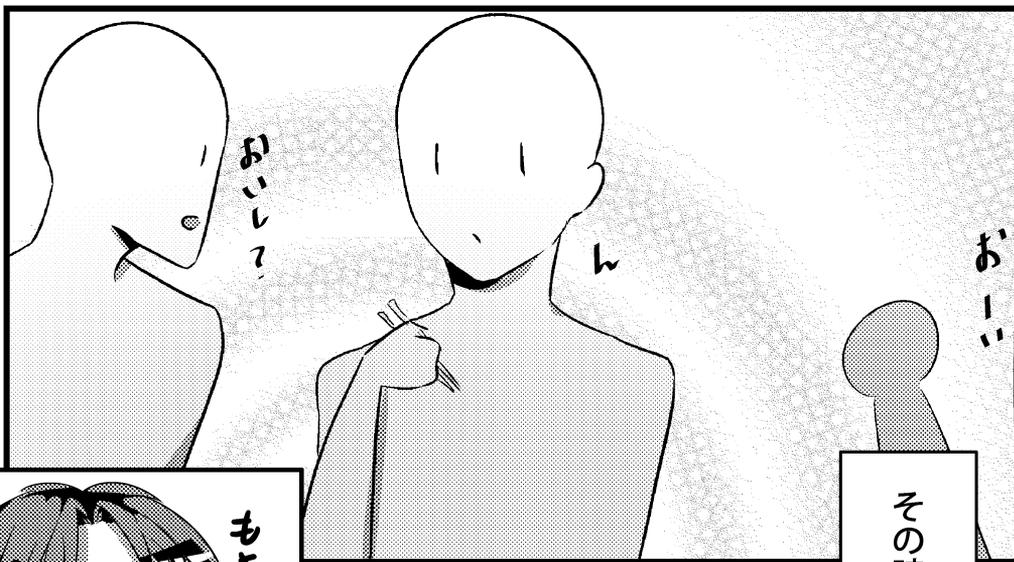
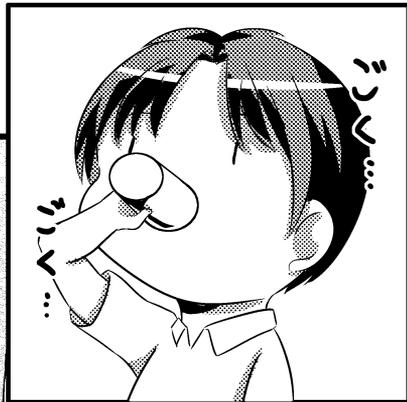
お菓子はございませぬ

おれがとある〜



飲んでます?

所長サマサマ
ですよ〜



その時

本当の意味で初めて
皆の心が一つになり

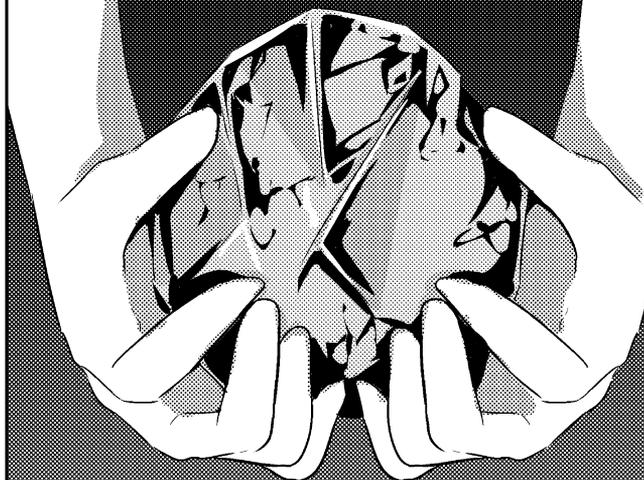
僕は責任者としての
苦しさ・楽しさを知る



僕はこの経験から
学ぶことが出来たのだ



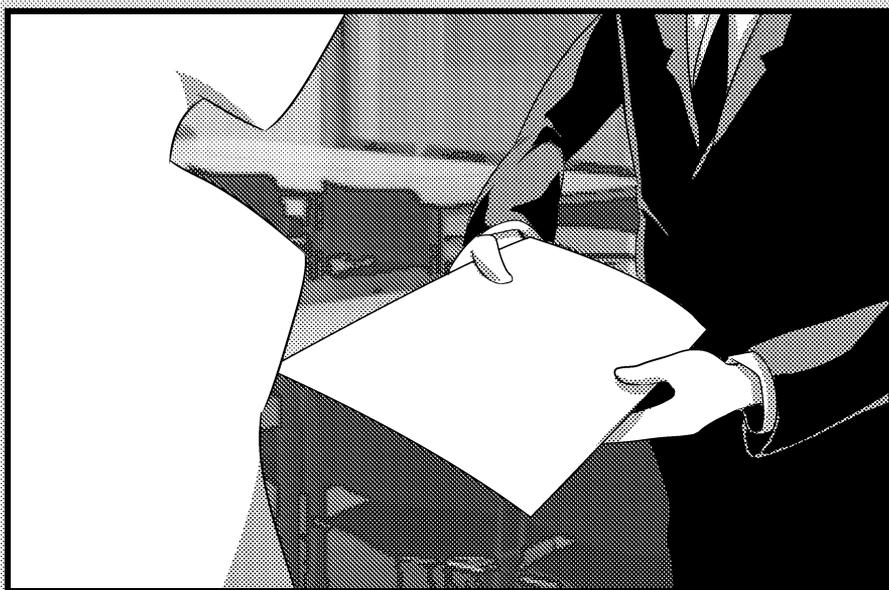
慢心せずに
頑張り続けて



「自分」という原石を
輝かせるため
磨き続けて



そして――



25歳

最年少役員
に昇進



ここは色々な声が届く場所

時代の変化

OA機器を主に販売

していたライト通信

だったが、機器が売れなく

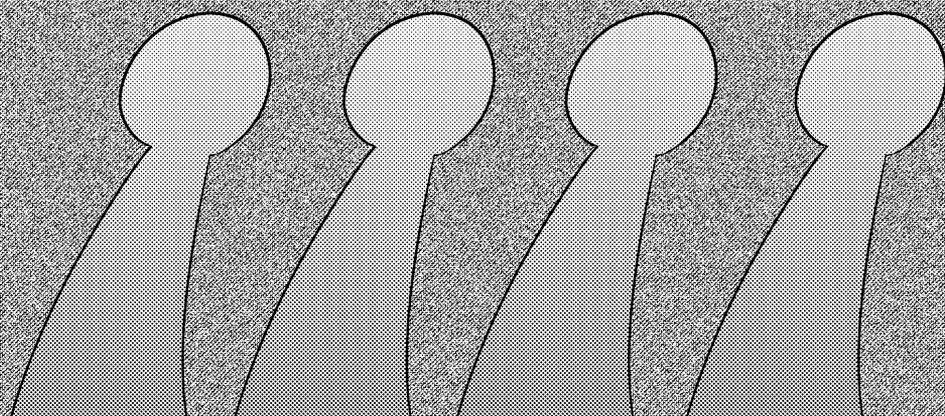
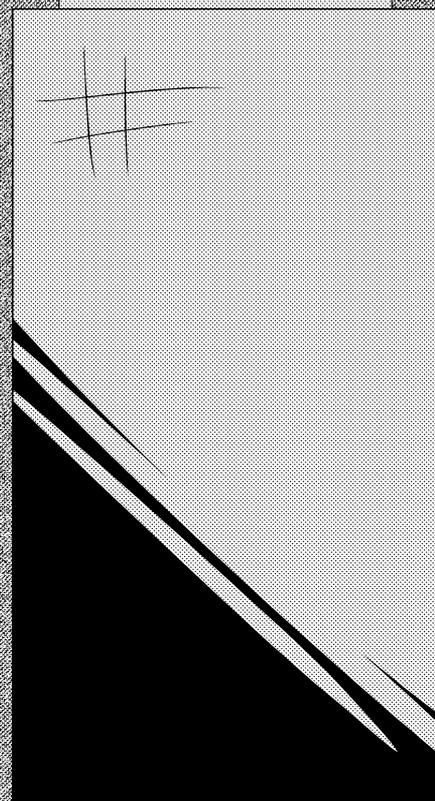
なり、社員がどんどん

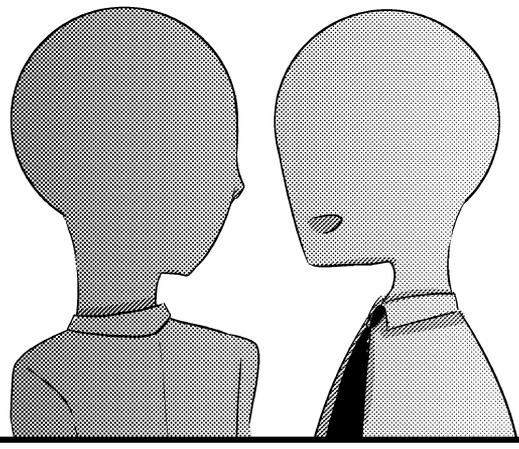
辞めていく

会社に

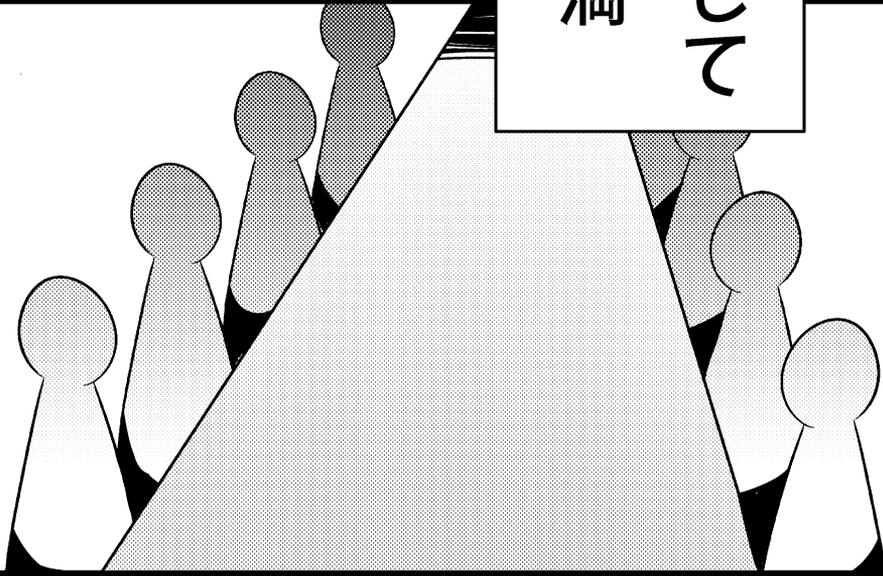
まってくれ!!

ライト通信



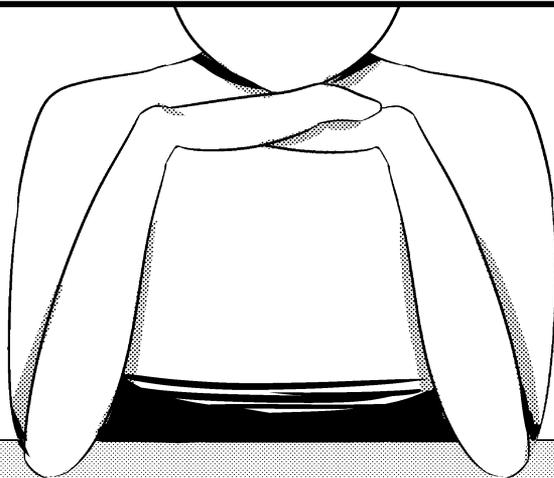
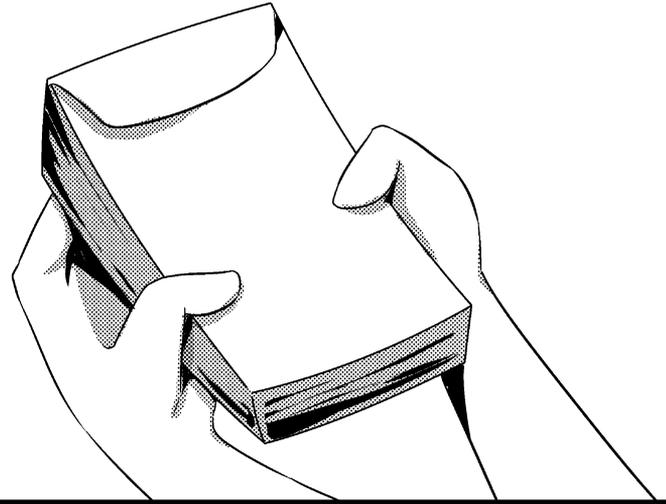


会社に対して
の不平不満

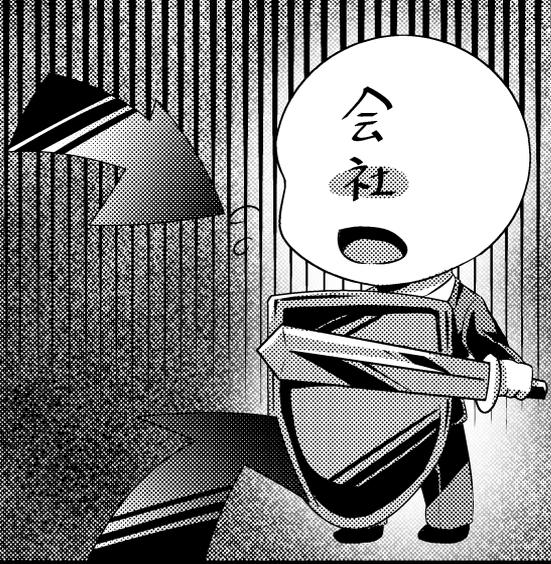


社内環境

給与
ボーナスに
ついて



上司の事



役員として
必死に会社を守り抜こう
と戦う

届く声を聞く
中で

……あ
このままでは駄目だ

僕は

今の状況
会社にとっての
最善は……？

……と
日頃考えながら
行動していた



結果

入社後

4年8ヶ月の

26歳

僕は
社長に就任
していた

あつという間
だったようで
長かったなあ





常に
会社の目線で
物事を捉える

——
以上です



そんな僕の
人生のキーパーソン
となったのが

ほう



では次
続けて

この人
前オーナーだ

はい



前オーナーは
とても
厳しい方だった

ヒエ

めっちゃくちや
んわりけい...



しかし

で.....



...それで?

めっちゃくちや
んわりけい...

オーナーとして
健全な目線の
持ち主だった

月に一度
本部への報告

ですから！

私は
この方が…

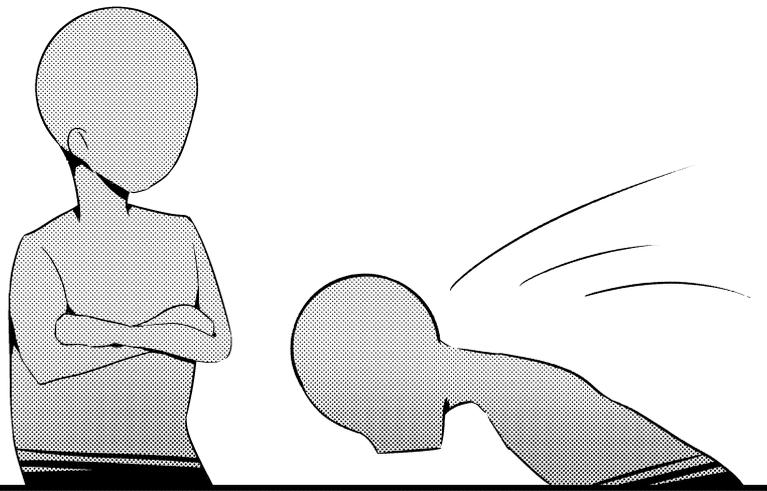
その際に
私の意見に対して

ふむ

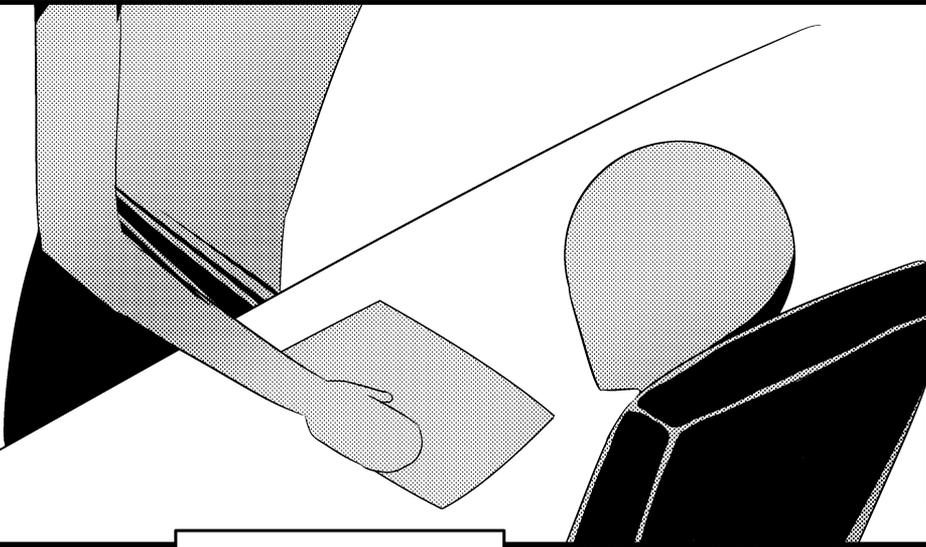
いいのでは
ないか？

他のメンバーより
肯定的に聞いて頂けた
時は嬉しかった

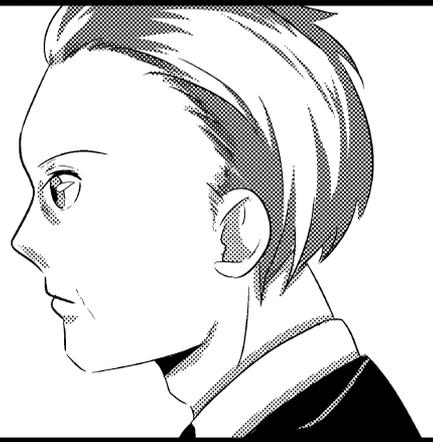
フラットな
目線を持って
おられると思った



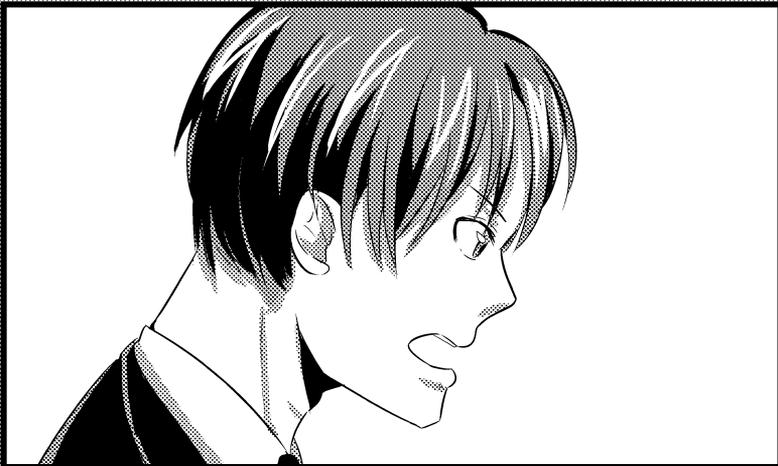
学歴など
関係なく努力する者
の声を聞き



「上場したい」
という意見も



応援して
くださった



前オーナーにならない
常にオーナーの目線で

MBO?

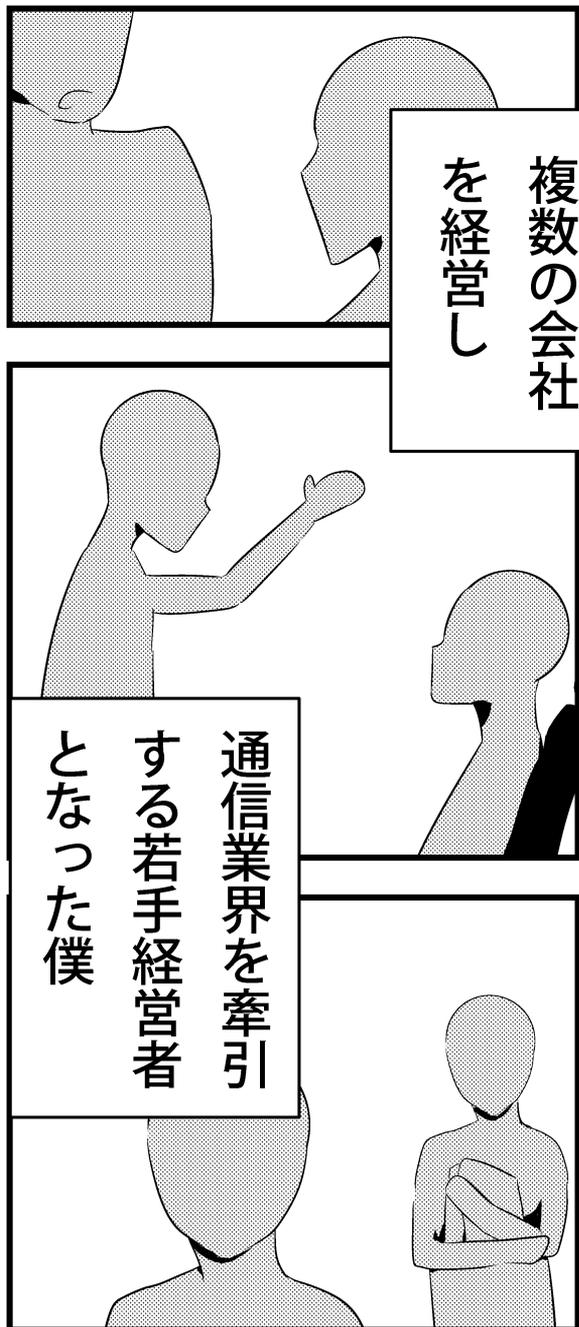
社長就任後

3年目

そう
MBOして
やってみたら?

そんな提案を
受けて
やってみることに





複数の会社
を経営し

通信業界を牽引
する若手経営者
となった僕

そして
現在――



まだまだ
鈍いかもしれない
それでも今
原石は輝いている

磨き続けて

努力し続けたら
きつと輝ける

僕のように
早いうちではない
かもしれない

だけど





誰しもが
宝石になれる
原石なのだ

磨き続ければ

遠くない未来に
輝ける
宝石だ

